

Corso COME PARLARE IN PUBBLICO



GARA D'ELOQUENZA

- A.** Presentazione del Corso Social **COME PARLARE IN PUBBLICO**
- B.** I Vantaggi per i Partecipanti
- C.** Programma del Corso
- D.** Si rivolge a
- E.** Il libro Come Sedurre il Pubblico con la Parola
- F.** Cosa dicono dei nostri Corsi
- G - H** Sede / Data / Durata / Orario / Quota
- I.** Training Experience Ottantaventi
- L.** Perché sceglierci
- M.** Per partecipare

VIETATO TORTURARE IL PUBBLICO

Dopo aver partecipato alle ultime conferenze che ci hanno visto annoiati tra annoiati per colpa di relatori impreparati, abbiamo deciso di promuovere il Corso **COME PARLARE IN PUBBLICO**. Per contribuire alla diffusione del principio: **È VIETATO TORTURARE il PUBBLICO!!!**

Per rendere ancor più EMOZIONANTE e STIMOLANTE l'iniziativa, la seconda giornata culmina nella prova finale, in cui ciascuno dei partecipanti prepara e presenta un discorso, valutato dal resto dei partecipanti.

Il loro insindacabile giudizio decreta a chi andrà la VITTORIA che vale la restituzione della quota di partecipazione.

IN PRATICA PARTECIPA AL CORSO **GRATIS!**

Studiato per far apprendere in modo **AVVINCENTE**, **PRATICO** e **DIVERTENTE** tutti i segreti per migliorare:

- la chiarezza e l'espressività della **VOCE**;
- il **LINGUAGGIO** del corpo;
- la **SICUREZZA** per affrontare l'uditorio;
- **L'EFFICACIA** del discorso.

I° GIORNATA

La prima giornata apprenderai in modo avvincente tutti i segreti per migliorare:

- la chiarezza e l'espressività della voce;
- il linguaggio del corpo;
- le varie tecniche per rinforzare il linguaggio verbale.

Padroneggerai inoltre i metodi per:

- acquisire sicurezza ed affrontare l'uditorio;
- iniziare brillantemente;
- coinvolgere l'uditorio;
- essere conciso ed interessante;
- rispettare il tempo assegnato;
- preparare il discorso;
- raggiungere l'obiettivo del discorso;
- concludere efficacemente.

II° GIORNATA

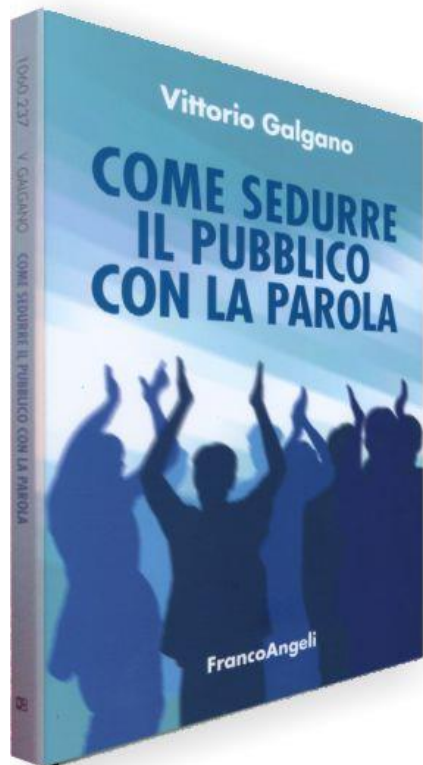
La seconda giornata è dedicata alle prove pratiche e alla GRA D'ELOQUENZA. L'elevata qualità delle prove pratiche relative allo svolgimento di un intero discorso confermano l'efficacia delle metodologie apprese.

Il Corso **COME PARLARE IN PUBBLICO** si rivolge a:

tutti coloro che per lo svolgimento della propria attività devono

parlare in PUBBLICO





È POSSIBILE DIVENTARE UN GRANDE ORATORE?

La risposta è Sì.

Non a caso una massima latina dice:
Poeti si nasce, oratori si diventa.

Il libro **di Vittorio Galgano**
COME SEDURRE IL PUBBLICO CON LA PAROLA, consegnato ai partecipanti, oltre ad essere un utile sussidio mnemonico è anche un pratico strumento di allenamento.

98%
"Perfetto mix
teorico-pratico"



99%
"Applicherò i
contenuti del Corso"

Nel 2018 il valore medio, da 1 a 5, dei **FEEDBACK**
dei partecipanti è stato

4,6



Sede: *Videoconferenza*

Data: *13-14 maggio 2020*

Durata: *2 giornate*

Orario: *9.30/13.00-14.00/17.30*

Quota: *€ 1.150,00 (+iva)*

Quota per gli iscritti alla [Newsletter Ottantaventi](#):
€ 805,00 (+iva)

La QUOTA comprende:

- *il libro Come Sedurre il Pubblico con la Parola;*
- *l'attestato di partecipazione.*



Sede: *Roma*

Data: *9-10 giugno 2020*

Durata: *2 giornate*

Orario: *9.30/13.00-14.00/17.30*

Quota: *€ 1.150,00 (+iva)*

Quota per gli iscritti alla [Newsletter Ottantaventi](#):
€ 805,00 (+iva)

ROME SPACES EUR LAURENTINA

Viale Luca Gaurico, 91/93

Roma

Tel. 06 93188100

La QUOTA comprende:

- *il libro Come Sedurre il Pubblico con la Parola;*
- *l'attestato di partecipazione.*

Il nostro MOTTO è "**CHI SI ANNOIA NON ASCOLTA E NON IMPARA**".

Per questo rendiamo **AVVINCENTE, DIVERTENTE ED EFFICACE** la partecipazione alla nostra Formazione sia in aula che in videoconferenza con:

- la **PASSIONE** per la nostra missione;
- la **PROFESSIONALITÀ** dei nostri relatori;
- il **COINVOLGIMENTO** dei partecipanti;
- la **GAMIFICATION**, ovvero l'applicazione di dinamiche proprie del gioco alla formazione.



Lavoriamo con passione per offrire **FORMAZIONE INNOVATIVA** che migliori i risultati del **MANAGEMENT**, delle **VENDITE**, del **RETAIL** e della **CUSTOMER EXPERIENCE**.

Siamo convinti che chi insegna debba anche saper fare. Quindi siamo i primi sperimentatori delle nostre metodologie che aggiorniamo costantemente.

Crediamo che la formazione debba produrre **RISULTATI**. Per questo le nostre tecniche sono pratiche, concrete e immediatamente **APPLICABILI**.

Amiamo il **DINAMISMO**. Nelle nostre aule i partecipanti si allenano da subito in situazioni reali e relative alla loro attività. Apprendono più velocemente perché, una volta tornati al lavoro, risparmiano il tempo della traduzione in operativo di principi generali.

Ci entusiasma lavorare su progetti che prevedono la misurazione dei **RISULTATI**, sui quali abbiamo notevole esperienza.

Partecipare alla Formazione **Ottantaventi** significa essere certi di apprendere metodi **TESTATI** ed **EFFICACI**.



PRENOTA. È FACILE!

- Hai il filo diretto con la Segreteria Corsi:
chiama o invia un WhatsApp  al **351 9496284**.
- Prenota in qualsiasi momento: utilizza il **FORM**

Buon Corso!

>> Consulta [i termini e le condizioni](#) per la partecipazione.